



EXISTENZGRÜNDUNG

Ihre Geschäftsidee & unsere Beratung
Ihr Unternehmen

- **Kostenlose Erstberatung**
- **Erfahrene & praxiserprobte Coaches**
- **Umfassende & individuell abgestimmte Einzelberatung**
- **Individuell kombinierbare Coaching-Module**





Wir beraten Sie gerne kostenfrei:
0800.3520700

UNSER COACHINGANGEBOT

POTENZIALCHECK (DAUER: CA. 40 UE)

Kennenlernen & Überprüfung der Gründereignung: Nachweis der kaufmännischen & fachlichen Kenntnisse

Geschäftsidee: Darstellung der Geschäftsidee, Genehmigungspflichten & Nachweise, Investitionsplanung, Übersicht betrieblicher Kosten

Unternehmereignung: Bewertung der persönlichen Kenntnisse & Fähigkeiten, Bewertung der unternehmerischen Kenntnisse, Identifizierung von Stärken & Schwächen sowie Lösungsansätzen

Hinweise zur Erstellung eines Businessplans: Aufbau & Struktur, Inhalte des Businessplans, Strukturierung & Weiterentwicklung der Geschäftsidee, Risikobewertung, Alleinstellungsmerkmal, operative & strategische Zielplanung, Zeitplan & Ablauf

Auswertung & Zielbestimmung: Ist-Stand, Eruierung der adäquaten Schulungsmethode

MARKETING & VERTRIEB, MARKT & WETTBEWERB

(DAUER: CA. 40 UE)

Markt & Wettbewerb: Marktdaten erfassen & analysieren, Branchentrends erkennen & nutzen, Branchen Kennziffern, Abgrenzung & Betrachtung des relevanten Marktes, Marktanalyse & Berechnung des konkreten Marktvolumens, Wettbewerbsbetrachtung & Abgrenzung, Identifizierung & Betrachtung relevanter Wettbewerber, Abgrenzungsmöglichkeiten zum Wettbewerb, Verbesserung von Alleinstellungsmerkmalen, Reaktionen des Wettbewerbs, Kooperationen

Marketing & Vertrieb: Grundlagen des Marketings, Zielgruppenfindung, Produktgestaltung, Marketingmittel – Vor- & Nachteile, Marketingplanung in der Gründungs- & Etablierungsphase, Marketingkosten, Erfolgsmessung, Vertriebsstrategien & Möglichkeiten, Zielvereinbarung & Kontrolle, Zielgruppenansprache & Instrumente, Vertriebsaussagen & Verkaufsargumente

Online-Marketing: Die eigene Webseite, Keyword-Recherche, SEO & SEA, Social Media, Content-Management

UNTERNEHMENSFÜHRUNG & ORGANISATION

(DAUER: CA. 60 UE)

Rechtliche Grundlagen: Urheber & Vertragsrecht, Telemediengesetz, HGB – Besonderheiten bei Selbstständigen

Rechtsformen: Rechtsformwahl – Vorteile & Nachteile, Kosten, Personen- & Kapitalgesellschaften – Rechte & Pflichten

Standortentscheidungen: Ziele von Standortentscheidungen, strategische Standortplanung, operative Standortplanung, Anforderungen an den Standort, Umbau & Genehmigungen, weitere wichtige Standortfaktoren

Unternehmensführung: Auftragsbearbeitungsprozesse & Optimierung, Strategische Allianzen, Warenwirtschaft, Lagerhaltung & -funktion, Lagerkennziffern, Einkauf & Warendistribution, Logistik, Kapazitätsausbau & Wachstum, Unternehmensprozesse & -strukturierung, Controlling

Personal & Organisation: Beschäftigungsformen, Personaleinsatz, Personalaufbau, Anforderungen, Kostenbetrachtung, Organigramm, Subunternehmer & freier Mitarbeiter, Betriebsnummernvergabe & -suche

Büroorganisation: Belegarten, Aufbewahrungsfristen, Belegablage, Sortierung, digitale Speicherung, Arbeitsplatzgestaltung, Arbeitssicherheit/Arbeitsschutz, Forderungsmanagement, Mahnwesen, elektronische Zahlverfahren, Boni, Rabatte, Skonto

DSGVO: Informationen zu den Auswirkungen, Was schützt die DSGVO, Wer regelt den Datenschutz

Anmeldung & Zulassungen: Bereichsüberblick, Umgang mit Ämtern & Behörden, das Finanzamt, Gewerbeanmeldung & Genehmigungen, Berufsgenossenschaften, Pflichten

Franchise: Erklärung des Konzeptes Franchise, Vor- & Nachteile, Auswahl eines geeigneten Franchisekonzeptes

Betriebsübernahme/Beteiligung: Übernahmebetrieb finden/ Beteiligung finden, Unternehmenszahlen verstehen & interpretieren, Unternehmenswert ermitteln, Übernahmeplanung, Vorgehensweisen bei einer Beteiligung, Zeitplanung, Integration in den Betrieb, Unternehmensnachfolge

Absicherung: Betriebliche & private Absicherung

RECHNUNGSWESEN, FINANZIERUNG & STEUERN

(DAUER: CA. 60 UE)

Externes Rechnungswesen: Rechengrößen, Jahresabschluss (Aufbau Bilanz), Einnahmenüberschussrechnung, Gewinn- & Verlustrechnung, Interpretation & Kennzahlen, Organisation der Buchführung, Buchführungspflichtteil, Kassenbuch, Abschreibung, GWG, Rechnungsangaben, Fahrzeugnutzung, steuerliche Pflichten

Internes Rechnungswesen: Liquiditätsplanung, Budgetplanung, Handelskalkulation/Preiskalkulation, Erfolgsrechnungen, Berechnung des voraussichtlichen Einkommens

Investition & Finanzierung: Statische Verfahren, dynamische Verfahren, qualitative Aspekte von Investitionsentscheidungen, Finanzierungsarten, Bonität & Rating, Eigenkapital & Sicherheiten, Führen von Bankgesprächen, Bewertung & Entwicklung eines passenden Finanzierungsdesigns anhand der Kapitalbedarfsrechnung

Förderung: Förderdarlehen, Fördermöglichkeiten & Antragsverfahren, Mikrokredite & Mikromezzaninfonds, Crowdfunding, Gründerzuschuss/Einstiegsgeld, Mischformen der Finanzierung

Einführung Steuern: Steuerarten nach Rechtsformen, Umsatzsteuer, Kleinunternehmerregelung Gewerbesteuer, Einkommenssteuer, Kapitalertragssteuer, Anmeldung, Fragebogen zur steuerlichen Erfassung

Unser Tipp: Alle Bausteine sowie alle einzelnen Inhalte und Themen sind individuell miteinander kombinierbar.

**Sprechen Sie uns gerne an.
Wir freuen uns auf Sie**

Ihr TASys Team

WIR FÜR SIE

Begeisterung für das Unternehmertum ist unsere Motivation, der Wille, Sie zu fordern, Ihre Potenziale zu erkennen und diese gemeinsam zu fördern. Wir helfen Ihnen, Ihre Geschäftsidee als Ihren Einstieg in Ihr erfolgreiches Unternehmen zu nutzen.

ZUKUNFT GESTALTEN

Ihre Chance – Existenzgründungscoaching

Wir bieten Ihnen die Unterstützung, die Sie als Existenzgründer/in benötigen. Durch den modularen Aufbau unseres praxiserprobten Coachings haben wir die Möglichkeit, Sie bei jeder Phase Ihrer Unternehmensgründung, angepasst an die Erfordernisse Ihres Geschäftsmodells, zu begleiten.

Öffentliche Förderung:



Wir sind nach AZAV zertifiziert und arbeiten mit der Agentur für Arbeit, dem Jobcenter und anderen Kostenträgern zusammen.

Das Coaching kann über einen Aktivierungs- und Vermittlungsgutschein (AVGS) finanziert werden.

Coachingdauer:

Die Coachingdauer ist individuell und richtet sich nach Ihrem persönlichen Bedarf.

Maximal 200 Coaching-/Unterrichtseinheiten (UE) stehen zur Verfügung. Eine UE umfasst 45 Minuten.

WIR BERATEN SIE GERNE

Rufen Sie uns an, wir beraten Sie individuell und unverbindlich!

Sie möchten die Hauptverwaltung der TASys GmbH direkt erreichen? Gerne!

TASys GmbH

Kölner Straße 41
51379 Leverkusen

Telefon: +49 (0) 2 14 . 35 20 70 80

E-Mail: beratung@tasysgmbh.de

Internet: www.tasys-academy.de

Für Sie vor Ort:

Kein Coachingort eingetragen?

Wir befinden uns auch in Ihrer Nähe.

Melden Sie sich bei uns und wir finden gemeinsam den/die passende/n Coach/Coachin.